

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Документ подписан проректором по ОД
Информация о владельце: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
ФИО: Игнатенко Виталий Иванович
Должность: Проректор по образовательной деятельности и молодежной политике
Дата подписания: 16.02.2023 06:14:26
Уникальный программный ключ: «Заочный государственный университет им. Н.М. Федоровского»
a49ae343af5448d45d7e3e1e499659da8109ba78 (ЗГУ)

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по ОД
_____ Игнатенко В.И.

Институциональная экономика

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Экономика, менеджмент и организация производства**

Учебный план 38.03.01_ФК-19з_заочная форма_2020.plx
Направление подготовки 38.03.01 Экономика
Профиль подготовки Финансы и кредит

Квалификация **бакалавр**

Форма обучения **заочная**

Общая трудоемкость **3 ЗЕТ**

Часов по учебному плану 108

в том числе:

аудиторные занятия 8

самостоятельная работа 96

часов на контроль 4

Виды контроля на курсах:
зачеты 2

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	2		Итого	
	УП	РП		
Лекции	4	4	4	4
Практические	4	4	4	4
Итого ауд.	8	8	8	8
Контактная работа	8	8	8	8
Сам. работа	96	96	96	96
Часы на контроль	4	4	4	4
Итого	108	108	108	108

Программу составил(и):

к.э.н. доцент Трифонов Е.В. _____

Рабочая программа дисциплины

Институциональная экономика

разработана в соответствии с ФГОС:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 ЭКОНОМИКА (уровень бакалавриата) (приказ Минобрнауки России от 12.11.2015 г. № 1327)

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Экономика, менеджмент и организация производства

Протокол от г. №

Срок действия программы: уч.г.

Зав. кафедрой к.э.н., О.А.Зубарева

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

к.э.н., О.А.Зубарева __ _____ 2021 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2021-2022 учебном году на заседании кафедры
Экономика, менеджмент и организация производства

Протокол от _____ 2021 г. № ____
Зав. кафедрой к.э.н., О.А.Зубарева

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

к.э.н., О.А.Зубарева __ _____ 2022 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2022-2023 учебном году на заседании кафедры
Экономика, менеджмент и организация производства

Протокол от _____ 2022 г. № ____
Зав. кафедрой к.э.н., О.А.Зубарева

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

к.э.н., О.А.Зубарева __ _____ 2023 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2023-2024 учебном году на заседании кафедры
Экономика, менеджмент и организация производства

Протокол от _____ 2023 г. № ____
Зав. кафедрой к.э.н., О.А.Зубарева

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

к.э.н., О.А.Зубарева __ _____ 2024 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2024-2025 учебном году на заседании кафедры
Экономика, менеджмент и организация производства

Протокол от _____ 2024 г. № ____
Зав. кафедрой к.э.н., О.А.Зубарева

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целью дисциплины «Институциональная экономика» является закрепить знания студентами теоретических дисциплин и обосновать необходимость институциональных подходов к решению экономических проблем.
-----	--

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДВ.02
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Высшая математика
2.1.2	Институциональная экономика
2.1.3	История экономических учений
2.1.4	Введение в экономику
2.1.5	Основы экономической теории
2.1.6	Микроэкономика
2.1.7	Высшая математика
2.1.8	Институциональная экономика
2.1.9	История экономических учений
2.1.10	Введение в экономику
2.1.11	Основы экономической теории
2.1.12	Микроэкономика
2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:
2.2.1	Итоговая государственная аттестация
2.2.2	Высшая математика
2.2.3	Институциональная экономика
2.2.4	История экономических учений
2.2.5	Макроэкономика
2.2.6	Методы оптимальных решений
2.2.7	Основы финансовых вычислений
2.2.8	Статистика финансов
2.2.9	Государственные и муниципальные финансы
2.2.10	Практикум по финансовому учету и финансовая отчетность
2.2.11	Теория отраслевых рынков
2.2.12	Инвестиции
2.2.13	Макроэкономическое планирование и прогнозирование
2.2.14	Преддипломная практика
2.2.15	Высшая математика
2.2.16	Институциональная экономика
2.2.17	История экономических учений
2.2.18	Итоговая государственная аттестация
2.2.19	Статистика финансов
2.2.20	Государственные и муниципальные финансы
2.2.21	Инвестиции
2.2.22	Практикум по финансовому учету и финансовая отчетность
2.2.23	Макроэкономическое планирование и прогнозирование
2.2.24	Преддипломная практика
2.2.25	Теория отраслевых рынков
2.2.26	Макроэкономика
2.2.27	Методы оптимальных решений
2.2.28	Основы финансовых вычислений

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ОК-3: способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности

Знать:	
Уровень 1	основные понятия и содержание институциональной экономики, исторические этапы развития теории
Уметь:	
Уровень 1	применять положения институциональной экономики при формировании экономических решений
Владеть:	
Уровень 1	методами разработки практических действий на основе положений теории

ОПК-3: способностью выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы	
Знать:	
Уровень 1	иметь представления об основных школах институциональной экономической теории; основных нормативных правовых документов, касающихся вопросов в области институциональной экономики;
Уметь:	
Уровень 1	трактовать теории собственности, фирмы, государства с помощью категорий трансакционных издержек и контрактов; анализировать социально-экономические процессы и явления на основе данных отечественной и зарубежной статистик; причины их возникновения и социально-экономические последствия; выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей в области институциональной экономики
Владеть:	
Уровень 1	основами институционально-экономического анализа навыками приложения изучаемых концепций и методов к анализу и решению проблем современной экономики

ПК-1: способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	
Знать:	
Уметь:	
Владеть:	

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	основные понятия и содержание институциональной экономики, исторические этапы развития теории
3.1.2	иметь представления об основных школах институциональной экономической теории; основных нормативных правовых документов, касающихся вопросов в области институциональной экономики;
3.2	Уметь:
3.2.1	применять положения институциональной экономики при формировании экономических решений
3.2.2	трактовать теории собственности, фирмы, государства с помощью категорий трансакционных издержек и контрактов;
3.2.3	анализировать социально-экономические процессы и явления на основе данных отечественной и зарубежной статистик; причины их возникновения и социально-экономические последствия; выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей в области институциональной экономики
3.3	Владеть:
3.3.1	методами разработки практических действий на основе положений теории
3.3.2	основами институционально-экономического анализа
3.3.3	навыками приложения изучаемых концепций и методов к анализу и решению проблем современной экономики

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Инте пакт.	Примечание
	Раздел 1.						
1.1	Предмет и метод институциональной экономики /Лек/	2	0	ОК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.2	Предмет и метод институциональной экономики /Пр/	2	0	ОК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	

1.3	Предмет и метод институциональной экономики /Ср/	2	10	ОК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.4	Развитие институциональной экономики /Лек/	2	0	ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.5	Развитие институциональной экономики /Пр/	2	0	ОК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.6	Развитие институциональной экономики /Ср/	2	10	ОК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.7	Экономическая теория прав собственности /Лек/	2	0	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.8	Экономическая теория прав собственности /Пр/	2	0	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.9	Экономическая теория прав собственности /Ср/	2	8	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.10	Трансакции и транзакционные издержки /Лек/	2	0	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.11	Трансакции и транзакционные издержки /Пр/	2	0	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.12	Трансакции и транзакционные издержки /Ср/	2	10	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.13	Внешние эффекты. Теорема Коуза /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.14	Внешние эффекты. Теорема Коуза /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.15	Внешние эффекты. Теорема Коуза /Ср/	2	8	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	

1.16	Система институтов и их влияние на экономику /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.17	Система институтов и их влияние на экономику /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.18	Система институтов и их влияние на экономику /Ср/	2	8	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.19	Теория контрактов и экономика соглашений /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.20	Теория контрактов и экономика соглашений /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.21	Теория контрактов и экономика соглашений /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.22	Теория организации и фирмы /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.23	Теория организации и фирмы /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.24	Теория организации и фирмы /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.25	Современная корпорация в институциональной экономике /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.26	Современная корпорация в институциональной экономике /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.27	Современная корпорация в институциональной экономике /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.28	Институциональная теория государства /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	

1.29	Институциональная теория государства /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.30	Институциональная теория государства /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.31	Институциональные ловушки /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.32	Институциональные ловушки /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.33	Институциональные ловушки /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.34	Институциональная динамика /Лек/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.35	Институциональная динамика /Пр/	2	0,5	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	
1.36	Институциональная динамика /Ср/	2	7	ОК-3 ОПК-3 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	0	

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

1. Институциональная экономика, как отрасль экономической науки, ее содержание и отличия от неоклассической и других научных школ.
2. Основные определения институтов. Определение Д.Нортом институтов, как «правил игры» в обществе.
3. Понятие и содержание институтов – правил. Правила формальные и неформальные.
4. Функции институтов.
5. Классификации институтов.
6. Роль государства в институциональной теории.
7. Основные концепции возникновения государства – «теория общественного договора» и «теория насилия».
8. Новая институциональная теория государства. Определение государства Д.Норта.
9. Транзакционные издержки – понятие и содержание.
10. Рыночные транзакционные издержки и способы их экономии. Классификации транзакционных издержек.
11. Издержки поиска информации об альтернативах сделки.
12. Издержки измерения характеристик, оценки качества товара.
13. Рыночные институты, которые позволяют минимизировать издержки оценки качества товара. Стандарты, гарантии, бренды, торговые марки.
14. Собственность – определения и классификации. Определение собственности в Гражданском кодексе РФ.
15. Понятие собственности и ограниченные экономические ресурсы.
16. Права владения, распоряжения и пользования объектом собственности.
17. Спецификация прав собственности – понятие и методы.
18. Способы наделения собственностью. Приватизация и национализация: понятия, исторические примеры применения в странах мира.
19. Неполнота спецификации прав собственности – размывание. Ситуации и причины размывания прав

- собственности, в том числе законодательного ограничения этих прав.
20. Внешние эффекты (экстерналии) – понятие и содержание в неоклассической и институциональной экономике.
 21. Классификации внешних эффектов. Положительные и отрицательные внешние эффекты.
 22. Государство и рыночные взаимодействия, как регуляторы внешних эффектов.
 23. Теорема Р.Коуза: определение, интерпретация, примеры возможного применения.
 24. Понятие режима прав собственности.
 25. Издержки спецификации прав собственности и издержки контроля и принуждения к соблюдению установленных в обществе прав собственности.
 26. Издержки исключения из доступа к правам собственности.
 27. Классификация форм собственности – от общедоступной до государственной.
 28. Общедоступная собственность – понятие, содержание, достоинства и недостатки.
 29. Коллективная (общинная) собственность – понятие и особенности.
 30. Частная собственность – понятие и особенности, эффективность использования.
 31. Государственная собственность – понятие, содержание, особенности.
 32. Контракт (договор), как центральный элемент рыночной экономики - общее определение, содержание.
 33. Юридическое понятие договора согласно Гражданскому кодексу РФ.
 34. Институциональные подходы к изучению контрактных отношений.
 35. Принцип свободы контракта.
 36. Концепция полного контракта.
 37. Неполные контракты, как норма реальных хозяйственных отношений.
 38. Причины неполноты реальных контрактов. Ограниченность возможностей предвидения хода исполнения сделки и ее последствий.
 39. Оппортунистическое поведение – определение и содержание. Издержки от оппортунистического поведения одной из сторон договора, возникающие у противоположной стороны.
 40. Оппортунизм и асимметрия информации. Методы противодействия асимметрии информации.
 41. Неблагоприятный отбор – понятие и содержание.
 42. Способы предотвращения неблагоприятного отбора. Подача сигнала, фильтрация (просеивание).
 43. Моральный риск – понятие, содержание, примеры. Классификация ситуаций, в которых возникает моральный риск.
 44. Способы предотвращения морального риска. Принцип «сделай сам».
 45. Общее понятие фирмы. Определение и цель изучения фирмы в неоклассической экономической теории.
 46. Институциональные подходы к изучению фирмы.
 47. Теория фирмы Р.Коуза и экономия трансакционных издержек. Р.Коуз о размерах и границах фирмы.
 48. Теории фирмы, основанные на модели «принципал-агент».
 49. Теории фирмы, основанные на представлении о неполноте контрактов.
 50. Частнопредпринимательская фирма – понятие и содержание, преимущества и недостатки.
 51. Товарищество (партнерство) – содержание, преимущества и недостатки.
 52. Акционерные общества, их определение. Отделение собственности от контроля.
 53. Проблемы взаимоотношений между крупными и мелкими (миноритарными) акционерами и менеджментом акционерных обществ.
 54. Оппортунизм агентов (наемных управляющих) акционерных обществ. Механизмы административно-правового и рыночного контроля управляющих.
 55. Регулируемые (государством) фирмы – их достоинства и недостатки.
 56. Государственные предприятия – понятие, механизм функционирования, проблемы.
 57. Фирмы с рабочим самоуправлением – понятие, достоинства и недостатки.
 58. Институты в динамике: возникновение, стабильность, изменения.
 59. Модель институциональных изменений Д.Норта. Основные источники институциональных изменений согласно теории Д.Норта.
 60. Институциональные изменения и зависимость от исторического пути развития. Формы зависимости от предшествующего пути развития.

5.2. Темы письменных работ

1. Институциональная экономика, как отрасль экономической науки, ее содержание и отличия от неоклассической и других научных школ.
2. Основные определения институтов. Определение Д.Нортом институтов, как «правил игры» в обществе.
3. Понятие и содержание институтов – правил. Правила формальные и неформальные.
4. Функции институтов.
5. Классификации институтов.
6. Роль государства в институциональной теории.
7. Основные концепции возникновения государства – «теория общественного договора» и «теория насилия».
8. Новая институциональная теория государства. Определение государства Д.Норта.
9. Трансакционные издержки – понятие и содержание.
10. Рыночные трансакционные издержки и способы их экономии. Классификации трансакционных издержек.
11. Издержки поиска информации об альтернативах сделки.
12. Издержки измерения характеристик, оценки качества товара.
13. Рыночные институты, которые позволяют минимизировать издержки оценки качества товара. Стандарты, гарантии, бренды, торговые марки.
14. Собственность – определения и классификации. Определение собственности в Гражданском кодексе РФ.

15. Понятие собственности и ограниченные экономические ресурсы.
16. Права владения, распоряжения и пользования объектом собственности.
17. Спецификация прав собственности – понятие и методы.
18. Способы наделения собственностью. Приватизация и национализация: понятия, исторические примеры применения в странах мира.
19. Неполнота спецификации прав собственности – размывание. Ситуации и причины размывания прав собственности, в том числе законодательного ограничения этих прав.
20. Внешние эффекты (экстерналии) – понятие и содержание в неоклассической и институциональной экономике.
21. Классификации внешних эффектов. Положительные и отрицательные внешние эффекты.
22. Государство и рыночные взаимодействия, как регуляторы внешних эффектов.
23. Теорема Р.Коуза: определение, интерпретация, примеры возможного применения.
24. Понятие режима прав собственности.
25. Издержки спецификации прав собственности и издержки контроля и принуждения к соблюдению установленных в обществе прав собственности.
26. Издержки исключения из доступа к правам собственности.
27. Классификация форм собственности – от общедоступной до государственной.
28. Общедоступная собственность – понятие, содержание, достоинства и недостатки.
29. Коллективная (общинная) собственность – понятие и особенности.
30. Частная собственность – понятие и особенности, эффективность использования.
31. Государственная собственность – понятие, содержание, особенности.
32. Контракт (договор), как центральный элемент рыночной экономики - общее определение, содержание.
33. Юридическое понятие договора согласно Гражданскому кодексу РФ.
34. Институциональные подходы к изучению контрактных отношений.
35. Принцип свободы контракта.
36. Концепция полного контракта.
37. Неполные контракты, как норма реальных хозяйственных отношений.
38. Причины неполноты реальных контрактов. Ограниченность возможностей предвидения хода исполнения сделки и ее последствий.
39. Оппортунистическое поведение – определение и содержание. Издержки от оппортунистического поведения одной из сторон договора, возникающие у противоположной стороны.
40. Оппортунизм и асимметрия информации. Методы противодействия асимметрии информации.
41. Неблагоприятный отбор – понятие и содержание.
42. Способы предотвращения неблагоприятного отбора. Подача сигнала, фильтрация (просеивание).
43. Моральный риск – понятие, содержание, примеры. Классификация ситуаций, в которых возникает моральный риск.
44. Способы предотвращения морального риска. Принцип «сделай сам».
45. Общее понятие фирмы. Определение и цель изучения фирмы в неоклассической экономической теории.
46. Институциональные подходы к изучению фирмы.
47. Теория фирмы Р.Коуза и экономия трансакционных издержек. Р.Коуз о размерах и границах фирмы.
48. Теории фирмы, основанные на модели «принципал-агент».
49. Теории фирмы, основанные на представлении о неполноте контрактов.
50. Частнопредпринимательская фирма – понятие и содержание, преимущества и недостатки.
51. Товарищество (партнерство) – содержание, преимущества и недостатки.
52. Акционерные общества, их определение. Отделение собственности от контроля.
53. Проблемы взаимоотношений между крупными и мелкими (миноритарными) акционерами и менеджментом акционерных обществ.
54. Оппортунизм агентов (наемных управляющих) акционерных обществ. Механизмы административно-правового и рыночного контроля управляющих.
55. Регулируемые (государством) фирмы – их достоинства и недостатки.
56. Государственные предприятия – понятие, механизм функционирования, проблемы.
57. Фирмы с рабочим самоуправлением – понятие, достоинства и недостатки.
58. Институты в динамике: возникновение, стабильность, изменения.
59. Модель институциональных изменений Д.Норта. Основные источники институциональных изменений согласно теории Д.Норта.
60. Институциональные изменения и зависимость от исторического пути развития. Формы зависимости от предшествующего пути развития.

5.3. Фонд оценочных средств

1. Кто из экономистов считается основоположником традиционного институционализма?
 - 1) Р. Коуз;
 - 2) Т. Веблен;
 - 3) Д. Норт;
 - 4) О. Ульямсон;
 - 5) Д. Комманс.
2. Есть ли в вариантах ответов определение предмета институциональной экономики?
 - 1) о системе объективных экономических отношений между классами людей, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления благ;

- 2) в поисках эффективной формы организации общественного хозяйства, науки о богатстве;
 - 3) изучающую экономическое поведение через призму стереотипов социальных агентов;
 - 4) о рациональном поведении экономических агентов в процессе производства, распределения и потребления благ в мире ограниченных ресурсов;
 - 5) определения нет.
3. Что является основной причиной эволюции общественных институтов?
- 1) развитие производства;
 - 2) общественный прогресс;
 - 3) Эволюция демократии;
 - 4) Положительные трансакционные издержки;
 - 5) Отрицательные трансакционные издержки.
4. Назовите основные категории «старого» институционализма?
- 1) институты;
 - 2) трансакционные издержки;
 - 3) предельная полезность;
 - 4) производственные факторы;
 - 5) предельная производительность.
5. Каковы основные отличия современного «старого» и «нового» институционализма?
- 1) использование категории «трансакционные издержки» наравне с категорией «институт» для экономического анализа;
 - 2) рассмотрение общества как единого целого;
 - 3) определяющая роль институтов и их влияние на развитие общества;
 - 4) основные положения, сформированные в работах американских институционалистов;
 - 5) главенствующая роль финансового капитала в экономическом прогрессе.
6. Какие Вы можете назвать причины появления институтов?
- 1) низкие трансакционные издержки;
 - 2) высокие трансакционные издержки;
 - 3) низкие производственные издержки;
 - 4) высокие трансформационные издержки;
 - 5) предельные издержки.
7. Что не входит в состав института?
- 1) формальные правила;
 - 2) неформальные нормы;
 - 3) организации;
 - 4) система наказания;
 - 5) формальные нормы.
8. Чем определяются большая устойчивость неформальных норм?
- 1) длительностью их эволюции;
 - 2) искусственным установлением «сверху»;
 - 3) судебной практикой;
 - 4) законодательством;
 - 5) обществом.
9. Что относится к формальным правилам?
- 1) привычки;
 - 2) традиция;
 - 3) обычай;
 - 4) закон;
 - 5) общественное мнение.
10. Что такое трансакционные издержки?
- 1) это издержки, связанные с производством продукции;
 - 2) это издержки, связанные с производством товаров и услуг;
 - 3) это издержки, не связанные с производством;
 - 4) это издержки на покупку сырья и материалов;
 - 5) это издержки, связанные с покупкой услуг.
11. Какие издержки не относятся к трансакционным издержкам?
- 1) издержки поиска информации;
 - 2) издержки оппортунистического поведения;
 - 3) издержки обслуживания станков и оборудования;

- 4) издержки защиты прав собственности;
 - 5) издержки переговоров.
12. Какие издержки относятся к трансакционным издержкам?
- 1) издержки на заработную плату учителя;
 - 2) затраты семьи на оплату мобильного телефона;
 - 3) затраты фирмы на закупку сырья и материалов;
 - 4) затраты семьи на бензин;
 - 5) затраты семьи на побелку потолка, залитого соседями с верхнего этажа.
13. Что понимается под издержками производства в микроэкономическом анализе?
- 1) выраженные в стоимостной форме затраты производства, связанные с отказом альтернативного использования производственных ресурсов;
 - 2) выраженные в стоимостной форме затраты производства, связанные с оплатой потребленных производственных ресурсов;
 - 3) физический объём производственных ресурсов, израсходованный для производства данного количества блага;
 - 4) выраженная в стоимостной форме часть затрат производства, которая соответствует требованиям эффективного использования производственных ресурсов;
 - 5) физический объём производственных ресурсов, потребленных в непосредственном процессе производства.
14. Какое из нижеследующих равенств является условием оптимизации производства по издержкам?
- 1) равенство предельных производительностей производственных факторов;
 - 2) равенство между соотношением предельных производительностей производственных факторов и их ценами;
 - 3) равенство соотношений предельных и средних производительностей факторов;
 - 4) верно 1);
 - 5) всё перечисленное верно.
15. В каком случае перестаёт работать теорема Коуза?
- 1) при совершенной информации, имеющейся у обеих сторон;
 - 2) при несовершенной информации, имеющейся у обеих сторон;
 - 3) если известна лишь структура предпочтения противоположной стороны;
 - 4) если она рассматривается в рамках теории игр;
 - 5) определения нет.
16. Какие выводы следуют из теоремы Коуза?
- 1) экстернальные эффекты не носят односторонний характер, важно их минимизировать;
 - 2) если трансакционные издержки малы и права собственности определены, то государство может ликвидировать экстернальные издержки, т.е. превратить их в интернальные;
 - 3) чёткое распределение прав собственности ведёт к тому, что экстернальные эффекты превращаются в интернальные;
 - 4) если трансакционные издержки малы и права собственности определены, то рынок сам может ликвидировать экстернальные издержки, т.е. превратить их в интернальные;
 - 5) верны ответы 1), 2), 4).
17. Что означает экономический смысл «спецификация прав собственности»?
- 1) создание специальных учреждений для регистрации собственников фирм;
 - 2) создание условий для приобретения прав собственности теми, кто выше ценит даруемые возможности производства и развлечения;
 - 3) создание условий для появления в России частных фирм;
 - 4) верны ответы 1), 3);
 - 5) все ответы неверны.
18. В соответствии с теорией прав собственности в случае, если сосед по дачному участку посадил быстрорастущий тополь, затеняющий участок земли, на котором Вы выращиваете клубнику, что Вы сделаете?
- 1) обратитесь в суд;
 - 2) подбросите соседу на участок пробирку с личинками тополиной моли;
 - 3) вежливо попросите спилить дерево;
 - 4) договоритесь о компенсации соседу (2 ведра своей клубники, если он спилит дерево);
 - 5) откажитесь от выращивания клубники.
19. Что не рассматривается теорией прав собственности?
- 1) проблема размывания прав собственности;
 - 2) проблема минимизации трансакционных издержек;
 - 3) проблема спецификации прав собственности;
 - 4) проблема формирования прав собственности;
 - 5) проблема экономических эффектов.
20. Чем определяются границы государства в рамках институционального подхода?
- 1) его захватнической политикой;

- 2) его способностью осуществлять контроль на определённой территории и облагать налогом граждан;
- 3) политической волей;
- 4) установлением формальных «правил игры» на определённой территории;
- 5) экономической волей.
21. Что является причиной появления государства в рамках неинституциональной теории?
- 1) минимизация транзакционных издержек;
- 2) способность государства управлять экономическими процессами;
- 3) «присмотр» за рыночным механизмом;
- 4) политическая воля отдельных групп интересов;
- 5) максимизация транзакционных издержек.
22. Что не относится к функциям государства с рыночной системой институтов?
- 1) кредитно-денежная и налогово-бюджетная политики на различных фазах экономического цикла;
- 2) установление «правил игры» в обществе;
- 3) установление единых норм и стандартов измерения качества продукции;
- 4) регулирование ценами и объёмами производства продукции;
- 5) установление формальных правил.
23. Какова роль государства в решении проблемы «для кого производить»?
- 1) способствовать усилению равенства в обществе;
- 2) стимулировать рост эффективности экономики;
- 3) содействовать экономической стабилизации;
- 4) 1), 2), 3);
- 5) все ответы неверны.
24. Государство как субъект рыночной экономики определяет?
- 1) что, как и для кого производить товары и услуги;
- 2) общие условия функционирования бизнеса;
- 3) что и в каком количестве производить?
- 4) как и для кого производить товары и услуги?
- 5) верны ответы 1), 2).
25. В каком случае контракт не является совершенным?
- 1) точный;
- 2) бесконечный;
- 3) отражает оптимальное распределение издержек и выгод между сторонами;
- 4) в нём прописаны не все возможные варианты развития событий;
- 5) ответы неверные.

5.4. Перечень видов оценочных средств

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие, размещение	Издательство, год	Колич-во
ЛП.1	Олейник А. Н.	Институциональная экономика: рекомендовано М-вом образования РФ в качестве учеб. пособия для студентов вузов	М.: ИНФРА-М, 2014	20
ЛП.2	Петросян Д. С.	Институциональная экономика. Управление формированием и развитием социально-экономических институтов: учеб. пособие соответствует ФГОС 3-го поколения	М.: ИНФРА-М, 2014	3
ЛП.3	под ред. Н. В. Манохиной	Институциональная экономика: рекомендовано Советом УМО в качестве учеб. пособия для студентов вузов	М.: ИНФРА-М, 2014	20

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие, размещение	Издательство, год	Колич-во
--	---------------------	----------------------	-------------------	----------

	Авторы, составители	Заглавие, размещение	Издательство, год	Колич-во
Л2.1	Савченко И.И., Белоусова Е.В.	Институциональная экономика: учебно-метод. пособие	Норильск: НИИ, 2015	49
Л2.2	Махорт Л.Г.	Институциональная экономика: учебное пособие http://www.iprbookshop.ru/68768.html	Новосибирск: Новосибирский государственный архитектурно- строительный университет (Сибстрин), ЭБС АСВ, 2015	0
Л2.3	Земцова Л.В.	Институциональная экономика: учебное пособие http://www.iprbookshop.ru/72052.html	Томск: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, 2015	0

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Сайт ЕЦБ www.ecb.int
Э2	Европейский союз http://europa.eu.iat -
Э3	Банк международных расчетов www.bis.org
Э4	Центральный банк РФ www.cbr.ru
Э5	Консультант-Плюс http://www.consultant.ru
Э6	Министерство финансов РФ http://www.minfin.ru

6.3.1 Перечень программного обеспечения

6.3.1.1	MS Windows 7 (Номер лицензии 62693665 от 19.11.2013)
6.3.1.2	MS Windows XP (Номер лицензии 62693665 от 19.11.2013)
6.3.1.3	Консультант Плюс (версия для образовательных учреждений)
6.3.1.4	MS Office Standard 2013 (Номер лицензии 62693665 от 19.11.2013)
6.3.1.5	MS Office Standard 2007 (Номер лицензии 62693665 от 19.11.2013)

6.3.2 Перечень информационных справочных систем

6.3.2.1	Консультант Плюс (версия для образовательных учреждений)
---------	--

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1	Аудитория № 428 (мультимедийная), оснащена:
7.2	• Ноутбук SAMSUNG R540-JT01 – 10 шт., принтер лазерный SAMSUNG - 1 шт.,
7.3	• Телевизор SAMSUNG - 1 шт.,
7.4	• Компьютерные терминалы, объединенные в сеть с выходом в интернет – 12 шт.
7.5	Аудитория № 524 (мультимедийная), оснащена:
7.6	• Проектор в комплекте TOSHIBA – 1 шт.,
7.7	• Экран на штативе – 1 шт.
7.8	Аудитория № 606 (мультимедийная), оснащена:
7.9	• Экран стационарный – 1 шт.
7.10	• Проектор – 1 шт.
7.11	• Компьютеры
7.12	Аудитории № 434 и 601 ничем не оснащены, предназначены для проведения лекционных занятий.

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1. Институциональная экономика, как отрасль экономической науки, ее содержание и отличия от неоклассической и других научных школ.
2. Основные определения институтов. Определение Д.Нортгом институтов, как «правил игры» в обществе.
3. Понятие и содержание институтов – правил. Правила формальные и неформальные.
4. Функции институтов.
5. Классификации институтов.
6. Роль государства в институциональной теории.
7. Основные концепции возникновения государства – «теория общественного договора» и «теория насилия».

8. Новая институциональная теория государства. Определение государства Д.Норта.
9. Трансакционные издержки – понятие и содержание.
10. Рыночные трансакционные издержки и способы их экономии. Классификации трансакционных издержек.
11. Издержки поиска информации об альтернативах сделки.
12. Издержки измерения характеристик, оценки качества товара.
13. Рыночные институты, которые позволяют минимизировать издержки оценки качества товара. Стандарты, гарантии, бренды, торговые марки.
14. Собственность – определения и классификации. Определение собственности в Гражданском кодексе РФ.
15. Понятие собственности и ограниченные экономические ресурсы.
16. Права владения, распоряжения и пользования объектом собственности.
17. Спецификация прав собственности – понятие и методы.
18. Способы наделения собственностью. Приватизация и национализация: понятия, исторические примеры применения в странах мира.
19. Неполнота спецификации прав собственности – размывание. Ситуации и причины размывания прав собственности, в том числе законодательного ограничения этих прав.
20. Внешние эффекты (экстерналии) – понятие и содержание в неоклассической и институциональной экономике.
21. Классификации внешних эффектов. Положительные и отрицательные внешние эффекты.
22. Государство и рыночные взаимодействия, как регуляторы внешних эффектов.
23. Теорема Р.Коуза: определение, интерпретация, примеры возможного применения.
24. Понятие режима прав собственности.
25. Издержки спецификации прав собственности и издержки контроля и принуждения к соблюдению установленных в обществе прав собственности.
26. Издержки исключения из доступа к правам собственности.
27. Классификация форм собственности – от общедоступной до государственной.
28. Общедоступная собственность – понятие, содержание, достоинства и недостатки.
29. Коллективная (общинная) собственность – понятие и особенности.
30. Частная собственность – понятие и особенности, эффективность использования.
31. Государственная собственность – понятие, содержание, особенности.
32. Контракт (договор), как центральный элемент рыночной экономики - общее определение, содержание.
33. Юридическое понятие договора согласно Гражданскому кодексу РФ.
34. Институциональные подходы к изучению контрактных отношений.
35. Принцип свободы контракта.
36. Концепция полного контракта.
37. Неполные контракты, как норма реальных хозяйственных отношений.
38. Причины неполноты реальных контрактов. Ограниченность возможностей предвидения хода исполнения сделки и ее последствий.
39. Оппортунистическое поведение – определение и содержание. Издержки от оппортунистического поведения одной из сторон договора, возникающие у противоположной стороны.
40. Оппортунизм и асимметрия информации. Методы противодействия асимметрии информации.
41. Неблагоприятный отбор – понятие и содержание.
42. Способы предотвращения неблагоприятного отбора. Подача сигнала, фильтрация (просеивание).
43. Моральный риск – понятие, содержание, примеры. Классификация ситуаций, в которых возникает моральный риск.
44. Способы предотвращения морального риска. Принцип «сделай сам».
45. Общее понятие фирмы. Определение и цель изучения фирмы в неоклассической экономической теории.
46. Институциональные подходы к изучению фирмы.
47. Теория фирмы Р.Коуза и экономия трансакционных издержек. Р.Коуз о размерах и границах фирмы.
48. Теории фирмы, основанные на модели «принципал-агент».
49. Теории фирмы, основанные на представлении о неполноте контрактов.
50. Частнопредпринимательская фирма – понятие и содержание, преимущества и недостатки.
51. Товарищество (партнерство) – содержание, преимущества и недостатки.
52. Акционерные общества, их определение. Отделение собственности от контроля.
53. Проблемы взаимоотношений между крупными и мелкими (миноритарными) акционерами и менеджментом акционерных обществ.
54. Оппортунизм агентов (наемных управляющих) акционерных обществ. Механизмы административно-правового и рыночного контроля управляющих.
55. Регулируемые (государством) фирмы – их достоинства и недостатки.
56. Государственные предприятия – понятие, механизм функционирования, проблемы.
57. Фирмы с рабочим самоуправлением – понятие, достоинства и недостатки.
58. Институты в динамике: возникновение, стабильность, изменения.
59. Модель институциональных изменений Д.Норта. Основные источники институциональных изменений согласно теории Д.Норта.
60. Институциональные изменения и зависимость от исторического пути развития. Формы зависимости от предшествующего пути развития.