

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Игнатенко Виталий Иванович

Должность: Проректор по образовательной деятельности и молодежной политике

Дата подписания: 24.06.2025 17:22:51

Уникальный программный ключ:

a49ae343af5448d4547c7e1e499659da8109ba78

**Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования**

«Заполярный государственный университет им. Н. М. Федоровского»

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по дисциплине
Институциональная экономика**

Уровень образования: бакалавриат

Кафедра «Экономика, менеджмент и организация производства»

Разработчик ФОС:

к.э.н., Зав.кафедрой, Торгашова Наталья Александровна _____

Торгашова Наталья Александровна

Оценочные материалы по дисциплине рассмотрены и одобрены на заседании кафедры, протокол № №7 от 17.03.2025 г.

Заведующий кафедрой _____ к.э.н., доцент Н.А. Торгашова

Фонд оценочных средств по дисциплине Институциональная экономика для текущей/ промежуточной аттестации разработан в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по специальности / направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент на основе Рабочей программы дисциплины Институциональная экономика, утвержденной решением ученого совета от 17.03.2025 г., Положения о формировании Фонда оценочных средств по дисциплине (ФОС), Положения о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся ЗГУ, Положения о государственной итоговой аттестации (ГИА) выпускников по образовательным программам высшего образования в ЗГУ им. Н.М. Федоровского.

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами образовательной программы

Таблица 1. Компетенции и индикаторы их достижения

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижения
УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК-2.7 Анализирует альтернативные варианты для достижения намеченных результатов
ПК-2 Способен осуществлять тактическое управление процессами организации производства	ПК-2.6 Конструирует альтернативы развития системы производства во времени и пространстве

Таблица 2. Паспорт фонда оценочных средств

№п/п	Контролируемые разделы(темы) дисциплины	Кодрезультата обучения по дисциплине/ модулю	Оценочные средства текущей аттестации		Оценочные средства промежуточной аттестации	
			Наименование	Форма	Наименование	Форма
4 семестр						

2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие процесс формирования компетенций в ходе освоения образовательной программы.

2.1. Задания для текущего контроля успеваемости

Вопросы для текущего контроля:

1. Полнота информации
2. Совершенная конкуренция
3. Homo conomicus
4. Парадигма неоклассики
5. "Дерево" институционализма
6. "Старый институционализм"
7. Неоинституциональная экономика
8. Новая институциональная экономика
9. Парадигма "неоклассики"

10. Определение нормы

11. Теория общественного выбора: нормы как результат рационального выбора
12. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения
13. Типы оглашений
14. Соотношение соглашений
15. Социологический аргумент: экзогенный характер рациональности
16. Экспериментальная экономика: эмпирическое опровержение
17. Теория неполной рациональности: когнитивные ограничения рациональности выбора
18. Рациональность, основанная на процедуре
19. Типы равновесий
20. Классификация моделей
21. Смешанные стратегии
22. Конситуция командной экономики
23. Утилитаризм
24. Целерациональное действие
25. Доверие
26. Эмпатия
27. Свобода
28. Легализм и уважение права собственности
29. Экономическое обоснование права собственности
30. Подходы к спецификации прав собственности
31. Распределение правомочий между собственниками
32. Формулировка теоремы
33. Доказательство
34. Российская приватизация в свете теоремы Коуза
35. Определение трансакционных издержек
36. Теория трансакционных издержек: роль информационных издержек
37. Теория общественного выбора: роль издержек согласования
38. Теория соглашений: роль неоднородности институциональной среды
39. Классификация трансакционных издержек
40. Проблема измерения
41. Цена подчинения закону
42. Структура внезаконной экономики
43. Цена внезаконности
44. Макроэкономические последствия
45. Внезаконный рынок как институциональная система
46. Три вида институциональных рамок
47. Интеграция сделок в семейно-родственные структуры
48. Эволюционный вариант развития институтов
49. Зависимость от предшествующей траектории развития
50. Объяснение инерционности институционального развития на основе теории идеологии
51. Теория общественного выбора и объяснение затруднительности институциональных инноваций
52. Теория игр: распространенность нормы как препятствие к ее изменению
53. Революционный вариант развития институтов
54. Импорт институтов и смена траектории институционального развития
55. Конгруэнтность институтов
56. Два сценария институционального развития
57. Модель восточноевропейского институционализма

2.2 Темы письменных работ (эссе, рефераты, курсовые работы и др.)

Теория институтов

1. Эволюция понятия “институт” в экономической теории (от Веблена до Норта).
2. Сравнительный анализ формальных и неформальных институтов на примере РФ и ЕС.

3. Институциональные ловушки в переходных экономиках (кейс России 1990-х).
4. Роль идеологии в формировании экономических институтов (советский опыт).

Права собственности

1. Теорема Коуза и её применение в российской приватизации.
2. Спецификация прав собственности в цифровой экономике (блокчейн, NFT).
3. Корпоративная собственность в РФ: эффективность управления.
4. Интеллектуальная собственность: институциональные барьеры в инновациях.

Контракты и транзакционные издержки

1. Оппортунизм в контрактных отношениях: методы минимизации.
2. Транзакционные издержки в цифровых платформах (Wildberries, Ozon).
3. Эффективность гибридных контрактов в агропромышленном комплексе.
4. Сравнительный анализ транзакционных издержек в рыночной и плановой экономике.

Теория фирмы

1. Границы фирмы по Коузу: современные интерпретации.
2. Влияние институциональной среды на структуру российских холдингов.
3. Неформальные институты в корпоративном управлении (кейс госкомпаний).
4. Теория Уильямсона: применимость к стартапам.

Государство и институты

1. Государство как гарант контрактов: эффективность судебной системы РФ.
2. Институциональные реформы в условиях санкций (2014–2024 гг.).
3. Региональные институты развития (на примере Пензенской области).
4. Теневая экономика как результат институциональных дисфункций.

Международные аспекты

1. Трансплантация институтов: успехи и провалы в странах БРИКС.
2. Институциональные причины финансовых кризисов (2008 vs 2014 гг.).
3. Влияние ВТО на институциональную среду РФ.
4. Сравнение институтов венчурного финансирования в США и России.

Отраслевые исследования

1. Институты цифровизации в банковском секторе (Сбер, Тинькофф).
2. Неформальные практики в строительной отрасли (долевое участие).
3. Институциональные барьеры в агроэкспорте РФ.
4. Экономика образования: контрактные отношения вузов и студентов.

Методология

1. Количественные методы оценки институтов (индексы Doing Business).
2. Когнитивные ограничения в институциональном анализе.
3. Экспериментальная экономика и институциональное проектирование.
4. Сравнительный анализ старых и новых институционалистов.

Прикладные кейсы

1. Институциональные причины низкой собираемости налогов в РФ.
2. Эффективность концессионных соглашений в ЖКХ.

3. Роль СРО в минимизации оппортунизма (строительный рынок).

4. Институты корпоративной социальной ответственности: российская практика.

Исторический анализ

1. Эволюция земельных отношений в России: от общины до ренты.

2. Институты военной экономики СССР: уроки для современности**.

3. Сравнение НЭПа и современных рыночных реформ.

4. Институциональные аспекты крепостного права и их долгосрочные последствия.

Фонд оценочных средств (ФОС) по дисциплине «Институциональная экономика»

Структура и содержание ФОС соответствуют требованиям ФГОС ВО по направлениям 38.03.01 «Экономика» и 38.03.02 «Менеджмент». Основные компоненты:

Контролируемые компетенции

– ОК-3: Использование основ экономических знаний.

– ПК-4: Построение теоретических и эконометрических моделей.

– УК-11: Формирование нетерпимости к коррупционному поведению через анализ институциональных рисков.

Формы контроля

1. Текущий контроль:

– Рефераты (темы: «Транзакционные издержки в цифровой экономике», «Эволюция прав собственности в РФ»).

– Доклады по кейсам коррупционного поведения и институциональным ловушкам.

– Типовые расчеты (например, оценка эффективности контрактов с учетом оппортунизма).

– Тесты на знание терминологии (институты, контракты, транзакции).

2. Промежуточная аттестация:

– Экзамен с вопросами по механизмам институциональных изменений и роли государства.

– Курсовые работы (примеры тем ниже).

Примеры заданий

– Кейс-анализ: «Оценка влияния неформальных институтов на малый бизнес в регионе».

– Расчетная задача: Определение NPV инновационного проекта с учетом институциональных рисков.

– Эссе: «Сравнение институтов венчурного финансирования в США и России».

Критерии оценивания

– Начальный уровень (60–74 балла): Частичное знание ключевых концепций (теория Норта, Уильямсона).

– Основной уровень (75–89 баллов): Умение применять инструментарий к практическим задачам (анализ контрактов, оценка коррупционных рисков).

– Завершающий уровень (90–100 баллов): Навыки моделирования институциональных изменений и разработки антикоррупционных мер.

Тестирование, собеседование, Итоговое тестирование